

経 研 教

台場にみる都市観光型商業施設考

松本大地／商い創造研究所代表取締役



平日と休日の繁閑差が大きいお台場地区

東京臨海副都心の今
スカイツリー・東京ソラマチ、ダイバーシティ東京プラザ、JPタワー・キッセーと、東京では都市観光型商業施設の開業が目立つ。都市観光とは都市のライフスタイルを体感する都市ライフケーストの疑似体験と言えよう。丸の内と東京駅周辺は、街区全体が先端の都市観光スポットに昇華してき一方、懸念されるのが台場地区の危うさの実態である。

台場は東京臨海副都心として、多くの商業施設から文化施設、オフィス、ホテル、展示場、住居が複合開発され、特に商業施設には大手商社や大手不動産ディベロッパーがこそって進出。1996年に先陣を切り開業したデックス東京ビーチは、七ガの屋内型テーマパーク「東京ジョイポリス」と若者層

にターゲットを絞ったファッショニン性の高い150店舗のテナントで構成、海を眺めるウッドデッキのオープンカフェは映画のシーンにも登場した。隣接する「アクアシティお台場」は、2000年に開業。ショッピングモールとシネマコンプレックスのメディアージュは台場を代表する商業スポットとなり、1997年に完成した「ジテレビ」と合わせ、三つの施設は台場の中心エリアを形成している。そして1999年に青海地区にできたのが、ヴィーナスフォートである。女性のためのテーマパークをコンセプトとした劇場型ショッピングモールは、ラスベガスのフォーラムショッピングを連想させるダイナミックな空間が登場した。中世紀ヨーロッパの街並み再現、時間により青空から夕闇、夜へと変化する景観演出、そしてファッショニング、化粧品、生活雑貨、飲食店などがヴィーナスフォートのコンセプトに同調し、最も先端の都市ライフスタイルの象徴となつた。昨年には大きなガンドムをシンボルしたダイバーシテ

にターゲットを絞ったファッショニン性の高い150店舗のテナントで構成、海を眺めるウッドデッキのオープンカフェは映画のシーンにも登場した。隣接する「アクアシティお台場」は、2000年に開業。ショッピングモールとシネマコンプレックスのメディアージュは台場を代表する商業スポットとなり、1997年に完成した「ジテレビ」と合わせ、三つの施設は台場の中心エリアを形成している。そして1999年に青海地区にできたのが、ヴィーナスフォートである。女性のためのテーマパークをコンセプトとした劇場型ショッピングモールは、ラスベガスのフォーラムショッピングを連想させるダイナミックな空間が登場した。中世紀ヨーロッパの街並み再現、時間により青空から夕闇、夜へと変化する景観演出、そしてファッショニング、化粧品、生活雑貨、飲食店などがヴィーナスフォートのコンセプトに同調し、最も先端の都市ライフスタイルの象徴となつた。昨年には大きなガンドムをシンボルしたダイバーシテ

17年の歳月を経た台場に大きな転機が訪れている。平日は閑散として、東京のトレンド発信を担っていた役割を終え、祭りの後の淋しさのような雰囲気が漂う。また、この17年で生じた価値観と都市商業施設に求められるモノやコトに大きな変化が起き、日進月歩でインターネットや携帯、スマートフォンの普及が進んだ。台場を例にとり、タウンマネジメントを考えてみたい。

Study Room

タウンマネジメント組織の必要性

イ東京プラザが開業し、多くの人が押し寄せた。しかし、平日は閑散としている。経営劣化した商業施設では、都市ライフスタイル提案をしていったショップが次々と退店し、当初の施設コンセプトから逸脱した日常型、観光型MDに変化していた。安売りをうたう専門店、帆着・子供服店、100円ショップという地元のロードサイドと同じ顔ぶれは、台場に都会の夢を求めてきた来街者にはどう映るのか。周りを見渡せば、そこには都市生活者が回遊する風景が見当たらず、アジアからの旅行者や修学旅行生の姿が目立つ。すると何でもいいから売れるものは売ろうと、各施設はさらに一過性の品揃えに走っている傾向が止まらない。この悪循環が台場の街のバリューを喪失させ、「訪問客はいるが、何度も行きなくなる顧客はない」のが現実だろう。この大きな時代潮流にどう台場は立ち向かっていくのだろうか。

街区全体最適の考え方
台場と対照的なのが代官山であり、時代を感じる都市空間が集約された街区は、何度も訪れたくなるエリアになつた。そのけん引役となつたのが、代官山STATION・代官山蔦谷書店。都市生活者から地方の来街者、子供から若者、高齢者までが時代の風に共感する。その居心地の良さは周辺の街区に染み、街区の魅力を高める。来街者は心引かれる都市カルチャーやアート、音楽、映画などを楽しむことでリアルタイムに伝え、好んで共感コミュニティーとリンクageする。この代官山スタイル

まつもと・だいちSCマーケティング、プランニングから商業開発、プロデュース業務を推進・専門誌や業界紙での連載やF.M.番組のパーソナリティの他、大学でのマーケティング講義やIFIビジネススクールでは次世代商業施設戦略講座を担当する。近著に「最高の商いをデザインする方法」(エクスナレッジ)

タウンマネジメント組織が必要だ。日本を代表するデベロッパーガが描いた踏みしているが、各店舗のカジュアルファッション店、帆着・子供服店、100円ショップという地元のロードサイドと同じ顔ぶれは、台場に都会の夢を求めてきた来街者にはどう映るのか。周りを見渡せば、そこには都市生活者が回遊する風景が見当たらず、アジアからの旅行者や修学旅行生の姿が目立つ。すると何でもいいから売れるものは売ろうと、各施設はさらに一過性の品揃えに走っている傾向が止まらない。この悪循環が台場の街のバリューを喪失させ、「訪問客はいるが、何度も行きくなる顧客はない」のが現実だろう。この大きな時代潮流にどう台場は立ち向かっていくのだろうか。

街区全体最適の考え方
台場と対照的なのが代官山であり、時代を感じる都市空間が集約された街区は、何度も訪れたくなるエリアになつた。そのけん引役となつたのが、代官山STATION・代官山蔵谷書店。都市生活者から地方の来街者、子供から若者、高齢者までが時代の風に共感する。その居心地の良さは周辺の街区に染み、街区の魅力を高める。来街者は心引かれる都市カルチャーやアート、音楽、映画などを楽しむことでリアルタイムに伝え、好んで共感コミュニティーとリンクageする。この代官山スタイル

ルでの体感こそが大きな魅力になってきた。都市を単なる人工物と見ではなく、生活者一人ひとりが発するワクワクドキドキするライフスタイル、ライフスタイルの集積こそが息づく都市を形成する証じだらう。今、台場には全体最適を作るためのBID(Business Improvement District)制度の導入により、様々な利害関係が属する各施設を一体的に運営・管理していくことも考えられよう。一過性ではなく、時代の経過と共に都市文化が積み重なった魅力を醸しだす、台場スタイルが育つ街であつて欲しい。