

探訪 新ライフスタイル

ベーカリー業態に大きな変化が訪れている。製パン最大手の山崎製パンが業界第4位の神戸屋の包装。パン部門事業を買収した背景には、スーパーやコンビニなどで扱う一般的なパン需要の厳しさがうかがえる。2013年に1斤1000円近くする高級食パン「乃が美」が大阪で開業し

ライフスタイル

シェフが手がける進化系パン店



進化系パン店が持つ世界観も顧客体験のひとつだ(福岡市の「DACOMECCA」)

童話の世界観 頬張れる至福

て以来、「銀座に志かわ」しかし、急速な出店の反動など高級食パンを手土産にもあり、昨今は高級食パン贈るスタイルが広がった。の閉店も相次いでいる。

ただ、家でゆっくりと過ごす時間を大切にしている時代。シェフやパティシエ出になり、多少高くても話題 身者が来店するケースも多

岡で起業した。

リタイアの追及と五感で感じる世界観、そしてリアルな臨場感は顧客の期待を超越。先端のアップルセレク

のパンを買いたい、すてきなベーカリーショップでモーニングやランチを食べたいというニーズも健在だ。これまで人気のふわふわした食パンやクリームパンなどのソフトパンに対し、ここ数年で台頭してきたのが、食事やワインにも合うハード系パンだ。

特に人気なのが外側がパリパリで、中はもっちりしている高加水パンといわれるもの。通常のパンが生地に対しての水分量が65〜70%といわれる中、100%

21年10月に東京・表参道交差点近くにオープンして、今も連日行列が絶えない進化系パンの1つが福岡発祥の「AMAM DAC OTAN(アマムダコタパン)」。オーナーシェフはイタリアンレストラン出身で、これまでのパン職人が焼き上がる光景はライブ劇場そのものだ。

進化系パンが有するクオ「顧客価値」とは顧客がその商品やサービスに対して受け取るメリットや満足度の総和だが、進化系パンにはユーザーが支払った価格を差し引いても、大きく満足感が残る。顧客価値を持続して高めていくのは商いの原点であり、どんな業種でも永遠の繁盛店作りの物差しである。

(商い創造研究所代表

松本大地)